



Hervé Husson, membre du Comité de Direction du Groupe Ascoma.

Groupe Ascoma : le courtage à l'international

Le courtier d'assurance est l'interlocuteur unique et indépendant, mandaté par ses clients, dont il défend les intérêts auprès des compagnies d'assurances et des tiers. Le Groupe Ascoma, présent à Monaco, en Afrique, en France et au Luxembourg, en est devenu l'un des acteurs majeurs. Après plusieurs années d'activité à Paris en tant qu'avocat, Hervé Husson est revenu en Principauté au Comité de Direction du groupe familial. Explications.

MBN/ Pourriez-vous nous en dire plus sur l'historique du Groupe Ascoma ?

Hervé Husson : Les origines du groupe remontent à 1896 lorsque mon arrière arrière grand-père a créé un cabinet de courtage d'assurances à Paris. Mon grand-père, Raymond Jutheau, développa ensuite considérablement ce qui était alors le cabinet "Faugère et Jutheau" jusqu'à le hisser au premier rang des courtiers français. C'est également sous son impulsion que le groupe s'installa à Monaco en 1950 et que furent créées les premières filiales africaines, notamment au Cameroun, en Côte d'Ivoire et au Gabon.

Dans les années 90, Faugère et Jutheau fut cédé au courtier Marsh & Mac Lennan. Ma famille conserva toutefois le cabinet à Monaco, ainsi que son réseau africain que nous n'avons cessé d'entendre depuis. Le groupe prit alors le nom d'Ascoma. Aujourd'hui, le Groupe Ascoma est présent dans 25 pays et compte près de 600 collaborateurs dans le monde. Il est le courtier leader à Monaco et le premier réseau indépendant installé en Afrique subsaharienne.

MBN/ Comment le groupe est-il structuré et comment sa présence internationale est-elle organisée ?

H.H. : A Monaco, Ascoma Jutheau Husson compte aujourd'hui plus de 75 collaborateurs répartis dans différents départements spécialisés pouvant fournir tous les types d'assurances, tant pour les

particuliers que pour les entreprises : assurances dommages, pertes d'exploitation, responsabilité civile, santé, assurances vie, accidents du travail, construction, risques spéciaux etc...

Notre société holding, qui gère toutes les fonctions centrales du groupe (Direction générale, départements juridique et financier, contrôle de gestion, audit etc...) et nos filiales en Afrique, en leur apportant son expertise et son haut niveau d'assistance technique, est aussi implantée à Monaco, avec 25 personnes.

Afin de pouvoir servir nos clients dans les pays où nous ne sommes pas physiquement implantés, nous avons aussi conclu des partenariats avec les principaux groupes et réseaux mondiaux de courtage.

MBN/ Le Groupe Ascoma dispose de nombreuses extensions en Afrique. Quelle est votre stratégie de développement à moyen et long termes ?

H.H. : Le développement actuel de l'Afrique est prometteur : le continent est passé d'une croissance exogène, basée sur l'exportation des matières premières vers les économies occidentales, à une croissance endogène soutenue, avec un tissu économique solide et l'émergence d'une nouvelle classe moyenne.

Nos filiales africaines, qui interviennent dans tous les secteurs composant les économies locales (agro-industries, pétrole et gaz, énergie, transport, logistique, industrie, banques, commerces, télécommunications, construction etc...), bénéficient naturellement de leur dynamisme.

A terme, notre ambition est de compléter notre réseau africain avec de nouvelles ouvertures comme récemment au Niger, au Burkina Faso, au Mali ou en Sierra Leone, afin d'être capables de répondre directement à des besoins d'assurances sur tout le continent. D'autres projets de création de filiales sont également en cours.

Nous souhaitons également poursuivre l'amélioration des services que nous fournissons à nos clients, en renforçant le professionnalisme de nos équipes, en leur proposant de nouveaux produits et des innovations techniques.

A titre d'exemple, avec Ascoma Santé, spécialisé dans la gestion de mutuelles et de régimes d'assurances santé, nous avons récemment été les premiers sur le continent à lancer une carte biométrique qui permet l'identification du bénéficiaire grâce à une puce électronique sécurisée.

Ce système d'identification sans faille améliore la maîtrise des entreprises sur les dépenses de santé de leurs salariés.

A plus long terme, nous sommes engagés dans une

réflexion de fond pour définir une offre spécifique "Ascoma" pour couvrir les besoins de cette nouvelle classe moyenne.

MBN/ Comment s'inscrit Monaco dans cette extension et quelles évolutions y envisagez-vous ?

H.H. : Monaco est profondément inscrit dans l'ADN d'Ascoma du fait de l'ancienneté de son installation dans le pays et de l'importance des liens qu'elle a tissés au fil du temps avec les principaux acteurs économiques.

La Principauté reste aujourd'hui au cœur de notre stratégie.

Nous avons ainsi récemment créé à Monaco un nouveau département, Ascoma Private Wealth Insurance, entièrement dédié à une clientèle privée haut de gamme détentrice d'un patrimoine d'exception. Etant historiquement très axés sur les risques entreprises, nous avons souhaité renforcer nos offres pour les particuliers.

Des projets ambitieux comme la Tour Odéon ou le nouveau Sporting confirment l'attractivité de la Principauté. On voit s'y installer de nouveaux arrivants qui disposent d'un patrimoine de plus en plus vaste, extrêmement diversifié et souvent fractionné dans différents pays. Pour ce type de biens exceptionnels, il fallait créer une offre d'assurances spécifique et adaptée. Ce nouveau département constituera un de nos axes de développement pour les années à venir. ■

"La Principauté reste aujourd'hui au cœur de notre stratégie"

COURTAGE D'ASSURANCES ET DE REASSURANCES

ASSURANCES TOUTES BRANCHES
ENTREPRISES
ET **PARTICULIERS**

Vos Risques, Nos Solutions

GRUPE ASCOMA

Siège social
24, boulevard Princesse Charlotte
98000 Monaco
E-mail : info@ascoma.com

ASCOMA JUTHEAU HUSSON

24, boulevard Princesse Charlotte
98000 Monaco
Tél. : (+377) 97 97 22 22
E-mail : jutheau-husson@ascoma.com

www.ascoma.com

EUROPE

Monaco - Nice - Paris - Luxembourg

AFRIQUE et

Abidjan - Accra - Antananarivo - Bamako - Bangui - Bata - Brazzaville - Bujumbura - Casablanca - Conakry - Cotonou - Dakar - Douala - Freetown - Kigali - Kinshasa - Libreville - Lomé

OCEAN INDIEN

Lubumbashi - Malabo - Ndjaména Niamey - Nouakchott - Ouagadougou - Pointe-Noire - Port-Gentil - Yaoundé